



Vertriebsassistenz – Schwerpunkt Glasfaser

Wir – die **Marco Bungalski GmbH** – planen, bauen und betreiben mit unserer Marke T-M-Net.de eines der leistungsfähigsten Telekommunikationsnetze im Landkreis Verden und dem Heidekreis. Unsere zukunftsfähigen Produkte Highspeed-Internet, IP-Telefonie und IPTV erfreuen sich großer Beliebtheit und unsere rund 35 Mitarbeitenden sorgen dafür, dass die Kommunikationstechnik auf neustem Stand ist. Eng damit verzahnt vertreiben wir das von uns entwickelte und hergestellte Tankstellen-Kassensystem T-Master, das bundesweit rund 1000 Mal im Einsatz ist. Unser Prinzip Alles-aus-einer-Hand – samt Beratung, Installation, Service und intensiver Kundenbetreuung – ist sowohl Wettbewerbsvorteil als auch Erfolgsmotor der Unternehmenszukunft.

Werde erfolgreicher Teil unseres außerordentlichen Wachstums und verstärke und unterstütze uns am Standort **Verden** mit deiner Persönlichkeit im Vertrieb – als **Vertriebsassistenz (w/m/d) in Voll- oder Teilzeit**.

Aufgaben

Deine Außenwirkung:

- Du gewinnst und berätst Neukunden durch direkte Verkaufsaktivitäten, insbesondere im Privatkundensegment und im Außendienst – dabei kannst du dich stressfrei auf eine hochwertige Beratung ohne Provisionsdruck konzentrieren.
- Vorvermarktung, Zweitvermarktung und Nachvermarktung: Du übernimmst die Akquise in verschiedenen Phasen des Projekts und präsentierst individuell zugeschnittene Kundenlösungen für unser Glasfaserangebot.
- PoS und Werbeveranstaltungen: Du bist das Gesicht unseres Unternehmens und Aushängeschild unserer Angebote vor dem Kunden.
- Außerdem gewinnst und betreust du unsere Multiplikatoren für die Vermarktung in neuen Gebieten.

Dein Beitrag im Inneren:

- Du unterstützt uns im Tagesgeschäft, indem du Auftragseingänge und -prüfungen bearbeitest und die Korrespondenz übernimmst.
- Zudem pflegst du Kunden- und Vertragsdaten und überprüfst die Korrektheit im direkten Kundenkontakt.

Profil

Mit deinem offenen Wesen, Kommunikationsstärke, Beratungskompetenz sowie Interesse an Telekommunikation passt du ideal in unser Vertriebsteam. Zudem zeichnet dich aus:

- Du überzeugst uns im besten Falle mit einer abgeschlossenen (kaufmännischen) Ausbildung z.B. zum Groß- und Einzelhandelskaufmann oder Bürokaufmann (w/m/d), aber auch mit einer vergleichbaren Qualifikation oder einschlägigen Erfahrung im Vertrieb.
- Erste Erfahrung in der Kundenakquise im Außendienst solltest du bereits gesammelt haben und weißt daher, wie du Kunden erfolgreich gewinnen kannst.
- Uns ist wichtig, dass du authentisch sein kannst – deshalb solltest du Spaß am direkten Vertrieb mitbringen.
- Zuverlässigkeit gehört dabei klar zu deinen Stärken, genauso wie Belastbarkeit und Flexibilität.
- Du hast den Führerschein der Klasse B.
- Außerdem verfügst du über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.

Was wir bieten

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit leistungsgerechter Vergütung
- Einen sicheren zukunftssträchtigen Arbeitsplatz in einem stetig wachsenden Unternehmen
- Eine intensive Einarbeitung durch gut ausgebildete Kolleginnen und Kollegen
- Flexible Arbeitszeiten mit einer guten Work-Life-Balance
- 30 Tage Urlaub sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Die Möglichkeit zum Fahrradleasing (Jobrad)

Interesse?

Du hast Lust, uns mit deinem Vertriebstalent tatkräftig zu unterstützen? Dann schick uns deine Bewerbung mit kurzem Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen an: bewerbung@bungalski.de.

Marco Bungalski GmbH
Clärenore-Stinnes-Straße 2 • 27283 Verden
Tel.: 04231 - 776 99 99
bungalski.de